

SUMARIO

EDITH KLIMOVSKY, *Desempleo involuntario y síntesis neoclásica: la teoría de Patinkin*, (*“Involuntary Unemployment and Neoclassic Synthesis: The Patinkin Theory”*).

JEL Classification*: E12, E24, D50.....17

El objeto de este artículo es mostrar el interés y los límites del análisis de Patinkin en cuanto al desempleo involuntario. Patinkin introduce la idea de involuntariedad y el “spill over effect”, renovando así de manera radical el concepto de desequilibrio en general, y de desempleo involuntario en particular. Otro gran mérito de este autor es su aceptación del desafío de Keynes: demostrar la posibilidad del desempleo involuntario en una economía con precios y salarios flexibles. Mostramos que los principales límites de la teoría de Patinkin derivan del tratamiento del desequilibrio desde la perspectiva del equilibrio general walrasiano, en el cual el único equilibrio posible es necesariamente de pleno empleo. En este marco, Patinkin justifica tanto el surgimiento como la persistencia del desempleo involuntario por rigideces en el comportamiento de los agentes, que se traducen en el alargamiento del proceso de ajuste. Esta explicación plantea un problema insoslayable que no tiene solución en el marco conceptual adoptado: la duración del ajuste constituye un aspecto de la dinámica que escapa totalmente al dominio de la teoría walrasiana.

The object of this article is to show the interest and limits of Patinkin’s analysis of involuntary unemployment. Patinkin introduces the idea of “involuntarity” and the spill over effect, which radically renew the concepts of disequilibrium in general, and of involuntary unemployment in particular. Another great merit of this author is his acceptation of Keynes’ challenge: to demonstrate the possibility of involuntary unemployment in an economy with flexible prices and wages. We show that the main limits of Patinkin’s theory derive from his treatment of disequilibrium from the perspective of the Walrasian general equilibrium, in which the only possible equilibrium is necessarily that of full employment. In this context, Patinkin justifies the emergence as well as the persistence of involuntary unemployment as a consequence of rigidities in the agents’ behaviour, which imply the prolongation of the adjustment process. This explanation presents an unavoidable problem that cannot be resolved in the conceptual framework that he adopts since the Walrasian theory cannot say anything about the duration of the adjustment process.

GABRIELA DUTRÉNIT, *Debilidades en los procesos de la administración del conocimiento. El caso de Vitro Envases*, (“*Weaknesses in the process of knowledge management. The Vitro Envases case*”).

JEL Classification* : D21, D23, L20, M13.....35

Hoy en día existe una creciente literatura sobre economía de la innovación y administración estratégica que comparte la idea de que las empresas compiten sobre la base de capacidades, competencias o rutinas distintivas que se acumulan a lo largo del tiempo. La administración del conocimiento juega un papel clave en este proceso. Existe poca evidencia empírica y reflexión teórica sobre las características de estos procesos en empresas que todavía están construyendo sus primeras capacidades centrales. El objetivo de este trabajo es explorar acerca de las particularidades de la administración del conocimiento en este tipo de empresas, en particular este trabajo se concentra en analizar las características y limitaciones de uno de los principales procesos globales de la administración del conocimiento: el aprendizaje organizacional.

Nowadays, there is an increasing amount of literature on innovation economics and strategic management, which shares the idea that companies compete on the basis of their capabilities, competence or distinctive routines that develop over time. Knowledge management plays a key role in this process. So far, however, there is little empirical evidence nor theoretical reflection on the characteristics of these processes in companies that are constructing their first core technological capabilities. The aim of this document is to explore the characteristics of knowledge management in this type of companies, and centres, in particular, on the analysis of the characteristics and limitations of one of the main global processes of knowledge management: organisational learning.

M. M. MAYORAL, *Panorámica de la estructura industrial de una gran ciudad*, (“*A Panorama of the Industrial Structure of a Large City*”).

JEL Classification* : J10, L11, L16, R12.....81

En este trabajo se presenta una forma de aproximarnos al estudio de la distribución espacial de los establecimientos industriales en un intento de comprender mejor la estructura industrial de una gran ciudad. Para ello se utilizan diferentes índices basados en la Entropía de Orden r introducida por Renyi (1961).

This study presents a way in which to approach the spatial distribution of industrial firms to be able to better understand the industrial structure of a large city. In order to do so, various indices were used that are based on Entropía of the Order r as introduced by Renyi (1961).

CUAUHTÉMOC V. PÉREZ LLAMAS Y MAMADOU CÁMARA, <i>La industria maquiladora de exportación y la deslocalización: el caso de Yucatán</i> , (<i>"The assembling industry for export and its move: the case of Yucatan"</i>).	
JEL Classification*: F23, J61.....	119

Las economías latinoamericanas, en conjunto, han sido beneficiadas por inversiones de capital extranjero para apoyar y sostener sus procesos de industrialización. Si la mayor parte de los análisis sobre la inversión directa en la zona han privilegiado las estrategias de penetración en el mercado interno de los países, la especificidad de la localización de una industria destinada principalmente a la exportación ha sido señalada en raras ocasiones. Esta concepción de las naciones de América Latina como "países talleres" puede ser puesta en evidencia a través del análisis de la Industria Maquiladora de Exportación en México, que ha sido parte de la actividad económica desde 1965. Su peso ha sido tal que genera el 40 por ciento de los empleos de la industria manufacturera y constituye una fuente importante de divisas, mismas que han superado los ingresos obtenidos por el petróleo y el turismo.

El objetivo de este artículo es presentar el desarrollo de la industria maquiladora de exportación en el estado de Yucatán durante la década de los años noventa a fin de ilustrar la tesis del desplazamiento de la maquila de la frontera al interior del país. El crecimiento en la década de los años noventa en dicha entidad federativa muestra que es receptora del desplazamiento de la industria maquiladora que anteriormente se ubicaba en la frontera norte y que ahora busca mejores condiciones.

Latin American economies have generally benefited from investments of foreign capital to support and sustain their industrialization processes. The majority of the analyses on direct investment in the area have given preference to strategies of penetration in the countries' internal market, and only rarely has the specificity of the location of an industry that is mainly dedicated to export, been pointed out. This idea of the nations of Latin America as "workshop countries" can be proven to exist by means of the analysis of Mexico's Assembling Industry for Export, that has been part of the economic activity from 1965 onwards. Its importance has been such that it generates 40 percent of the employment of the manufacturing industry and it constitutes an important source of foreign currencies, in so far that it has overcome the revenues from petroleum and tourism.

The main objective of this article is to present the development of the assembling industry for export in the state of Yucatan during the 1990s in order to illustrate the thesis that the industry has moved from the borders to the interior of the country. The growth over the 1990s in this federal entity shows that it benefited from the assembling industry's shift away from the Northern frontier to areas with better conditions.

JESÚS MORA CONTRERAS, *El poder de las grandes empresas petroleras: 1900–1950*, (“*The power of the major International Oil Companies: 1900–1950*”).
 JEL Classification* : F14, L72, N76, Q30.....153

Entre 1900 y 1950 las grandes corporaciones petroleras internacionales lograron imponer a los propietarios del recurso natural en el Medio Oriente y en Venezuela las normas y procedimientos que regulaban contractual y legalmente las actividades de exploración y explotación de petróleo. Lograron además crear un cartel internacional de empresas productoras para dividirse el mercado entre ellas e imponer a los consumidores un sistema de fijación del precio mundial del “crudo”.

Between 1900 and 1950, the major international oil companies managed to successfully impose a contractual and legal governance concerning the ancient oil concessions on the owners of Middle Eastern and Venezuelan natural resources. They also succeeded in creating an international cartel in order to divide the market among them and enforce a single basing point pricing system for crude oil.

* Journal of Economic Literature–Econlit.